

wedeal

Exklusiva erbjudanden i din mobil



Informationsguide

Det effektivaste sättet att locka nya kunder



Att locka kunder med attraktiva erbjudanden är inget nytt. Metoden är väl beprövad och fungerar effektivt både via traditionell tidningsannonsering och via teknikburna, moderna mediakanaler. Men vad kan vara effektivare än att synas i varje enskild persons mobiltelefon? WeDeal erbjuder en unik möjlighet att hitta nya potentiella kunder till minimal kostnad. WeDeal är en nedladdningsbar applikation till mobilen som är helt kostnadsfri för användaren. Med WeDeal hamnar alla Dina budskap och erbjudanden i var mans ficka, oavsett var de befinner sig; hemma, hos vänner eller ute på stan.

Applikation i mobilen med exklusiva erbjudanden

I WeDeals applikation publiceras ett kontaktkort med era företagsuppgifter varifrån användaren hittar och kan nyttja era exklusiva erbjudanden. Det är enkelt, smidigt och lättillgängligt. Kontaktkortet visar grundläggande information såsom logga, kortfattad verksamhetsbeskrivning, adress, telefonnummer, e-post, öppettider och en karta med vägbeskrivning. Kartfunktionen känner av var användaren befinner sig och visar genom GPS både avstånd och snabbaste vägen till er butik eller era lokaler.

Varje enskilt erbjudande (eller "Deal" som vi kallar det) utformar du enkelt själv på mindre än två minuter med hjälp av våra grundmallar. Du kan ha ett eller flera olika erbjudanden igång samtidigt. Varje "Deal" publiceras tillsammans med en kortfattad beskrivning och giltighetstid. Tidsperioden för erbjudandet kan exempelvis var över en helg eller mellan två förutbestämda datum. Erbjudandet aktiveras vid nyttjande och ligger giltigt i 15 minuter i telefonen från att det har aktiverats. Ett erbjudande kan därför inte nyttjas flera gånger eller missbrukas genom delning till andra. Varje erbjudande är därmed unikt per mobiltelefon/användare och eventuella tidsbegränsningar eller övriga villkor bestämmer du således själv.

Attraktiva erbjudanden lönar sig. Statistik visar att minst 20% rabatt eller motsvarande kundvärde på vara eller tjänst är att föredra för bästa möjliga respons. De företag som verkligen anstränger sig med riktigt attraktiva erbjudanden premieras lite extra. Veckans allra bästa erbjudanden erhåller nämligen extra exponering i appen under ikonerna "veckans klipp" tillsammans med ett fåtal andra.

Abonnemang med fritt nyttjande av alla funktioner

Som kund köper och betalar du endast för aktiv kontotid precis som ett abonnemang via Spotify eller Viaplay. Mot en låg månadskostnad väljer du själv om du vill ha ett abonnemang på 6- eller 12 månader. Därefter nyttjar du fritt alla WeDeal-appens funktioner så länge som ditt konto är aktivt. Förutom erbjudanden kan du kontinuerligt publicera "Nyheter". En nyhet kan exempelvis vara en ny kollektion, ny meny eller flytt till nya lokaler. Ett perfekt verktyg för att i nyhetsform nå ut med textreklam till alla WeDeals användare. "Lediga jobb" är ytterligare en funktion som alla medverkande företag kan nyttja fritt vid behov. Denna funktion används när du söker nya medarbetare eller extrapersonal.

Enkel & flexibel redigering via webben

Som registrerad kund hos WeDeal får du en personlig inloggning till www.wedeal.se. Via denna inloggning kan du när som helst, dygnet om, redigera kontaktinformation och dina företagsuppgifter, publicera nya erbjudanden eller inaktivera befintliga, publicera nyheter eller söka personal när behov finns.

Mätbart resultat

Effektiv marknadsföring blir allt viktigare på en konkurrensutsatt marknad. Därför är mätbara resultat ett krav för många mediaköpare/annonsörer idag. Med WeDeal är allt mätbart. Vi vet exakt hur många som använder applikationen samt hur många som ser just dina erbjudanden och de nyheter du publicerar. Vi mäter hur många nya användare som tillkommer dagligen och alla erbjudanden som aktiveras loggas i statistiken. Du får själv ett direkt mätbart resultat genom att erbjudandet i telefonen aktiveras på plats och måste visas upp vid köp. Efter avslutad kampanj genereras en rapport med samlad statistik över allt som berör ditt företag och dina marknadsföringsaktiviteter. Det är med andra ord lätt att mäta resultatet av din marknadsföring med WeDeal.



6 anledningar att välja WeDeal



1

Tillgänglighet i mobilen

Vad kan vara effektivare än att synas i varje enskild persons mobiltelefon? WeDeal är en nedladdningsbar applikation till mobilen som är helt kostnadsfri för användaren. Med WeDeal hamnar alla Dina budskap och erbjudanden i var mans ficka, oavsett var de befinner sig; hemma, hos vänner eller ute på stan. Dygnet runt!

2

Låg kontaktkostnad

Få marknadsföringskanaler kan erbjuda en så kostnadseffektiv marknadsföring som WeDeal. Massor av nya potentiella kunder kommer i kontakt med din verksamhet via appen. Du betalar ett förmånligt fast pris per månad och kan därefter fritt nyttja alla WeDeals funktioner såsom "publicera erbjudanden", "publicera nyheter" eller "söka nya medarbetare" vid behov. Vid attraktiva erbjudanden är möjligheten till snabb respons mycket god.

3

Ökad försäljning vid låg beläggning

Du kan lätt anpassa dina erbjudanden till att skapa försäljning och locka kunder vid tider då ni normalt har låg beläggning. Genom att låta ett unikt erbjudande vara giltigt exempelvis under vardagar och under begränsade tider på dygnet utnyttjar ni er kapacitet på ett mer effektivt sätt och skapar merförsäljning under tider då intäktsnivån normalt är låg.

4

Flexibelt och lätt att administrera

Som registrerad kund hos WeDeal får du en personlig inloggning till www.wedeal.se. Du kan själv -- när som helst dygnet runt -- boka abonnemang och aktivera kontotid, redigera och uppdatera företagsuppgifter, publicera erbjudanden och nyheter eller söka ny personal. Allt gör du på ett par minuter via din egen dator eller surfplatta.

5

Mätbart resultat

Eftersom varje erbjudande aktiveras på plats vid köptillfället är det enkelt att mäta direkt respons och utfall av din marknadsföring. Dessutom lagras statistik på hur många unika användare som laddar ner appen, ser just dina erbjudanden samt läser de nyheter just du publicerar.

6

Lokal och regional marknadsföring

WeDeal är i första hand en lokal marknadsföringskanal. Via löpande intensiv marknadsföring i din stad lockas i strid ström nya lokala användare samt inresande/besökande till appen. Wedeal-användare i andra städer kan även se erbjudanden och nyheter i din stad. På köpet når man således även massor av personer i ett större regionalt område.

